

ניהול משא ומתן בחיי היום יום

ללמוד - להתאמן - להצליח

כולנו מנהלים משא ומתן מדי יום. עם הבוס, עם שותף עסקי, עם בעל הבית, עם הקבלן, עם הילדים, עם בני הזוג, עם בעלי מקצוע, כמעט בכל מקום. יש אנשים שנולדו עם כישורי משא ומתן, אנחנו יודעים לזהות אותם מיד. רבים מאיתנו צריכים לחדד את הכישורים הטבעיים שלנו ובכך לשפר את יכולותנו להשיג לעצמנו את המקסימום בחיים. בקבוצת גבים פיתחנו הכשרה ייחודית, המיועדת לשפר את כישורי ויכולות המשא ומתן בכל תחום ומרחב. באמצעות הכשרה זו ובזמן קצר, בתהליך ממוקד ואפקטיבי הכולל תרגול רב, כל משתתף ישפר את האופן שבו הוא מנהל אינטראקציות ודיאלוגים עם אחרים, גם במהלך החיים השוטף וגם כאשר מתגלות מחלוקות שיש לנהל בהצלחה.

המודל המרכזי שילמד ויתורגל הינו DIALOGUE BASED NEGOTIATION - DBN - מו"מ מבוסס דיאלוג, ש יעזור לכם לבנות את הבסיס לנ יהול משא ומתן ושיתופי פעולה במיומנות, בביטחון, וביעילות. הסדנא מונחית על-ידי מומחי מו"מ ומשולבים בה תרגילים והתנסויות.

מבנה התכנית

מפגש	נושא
מפגש 1	<ul style="list-style-type: none"> ▪ מהו האויב מספר 1 שלנו במו"מ? ▪ "WIN-WIN" - לא רק סיסמא אלא גם יישום בפועל. ▪ איך אומרים קונפליקט בסינית?
מפגש 2	<ul style="list-style-type: none"> ▪ "דבר אלי בצרכים..." – הכלי המרכזי לפיצוח המשא ומתן. ▪ הקשבה אפקטיבית - איך לשמוע גם את מה שלא נאמר, והמנוף המרכזי לדיאלוג.
מפגש 3	<ul style="list-style-type: none"> ▪ "השביל חכם מן ההולך בו" - שלבי מודל ה- DBN. ▪ תרגול תרשים הזרימה של המודל.
מפגש 4	<ul style="list-style-type: none"> ▪ שיחות טעונות - לימוד ושליטה בשלושת המימדים. ▪ אתגרי התרבות והמגדר - לשאת ולתת עם מי ששונה מאיתנו. ▪ MY WORST NIGHTMARE - תרגול אישי במו"מ מאתגר.

מועד פתיחה: 4/9/2016

היקף: 4 מפגשים חד שבועיים בין השעות 16:00-20:00.

עלות: 990 ₪ כולל מע"מ

מיקום: מרכז ההדרכה הראשי של קבוצת גבים, רחוב ברקת 3 הרצליה פיתוח

לפרטים בטל': 07-7198006, 054-4565605

במייל: courses@gevim.co.il